

Infoblatt: Ausbildung Verkäufer/Verkäuferin

Wir stellen uns vor

Die Firma ISIP Weiterbildungsgesellschaft mbH ist zertifiziert nach DIN EN ISO 9001:2000 und verfügt über die Zulassung als Träger für die Umsetzung bei der beruflichen Weiterbildung nach dem Recht der Arbeitsförderung.

ISIP Weiterbildungsgesellschaft mbH ist ein territorialer Bildungsträger mit Sitz in Leipzig und einer Niederlassung in Torgau.

In Zusammenarbeit mit der Agentur für Arbeit, der Arbeitsgemeinschaft, anderen Leistungsträgern und den verantwortlichen Kammern konzipieren und realisieren wir geförderte Weiterbildungsmaßnahmen.

Alle unsere Lehrgänge zielen darauf ab, einen staatlich anerkannten Abschluss bzw. einen auf dem Arbeitsmarkt verwertbaren Teilabschluss einer anerkannten Ausbildung zu erwerben.

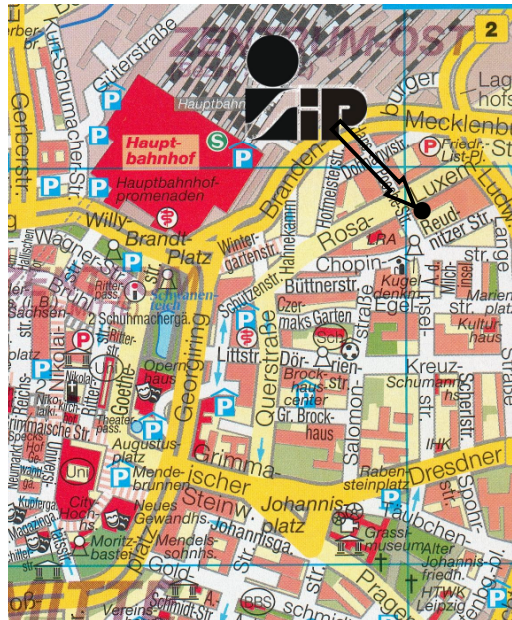
Zu unserem Repertoire gehören Fortbildungen mit Kammerabschlüssen und Qualifizierungsmaßnahmen im kaufmännischen, gewerblich-technischen und Dienstleistungsbereich sowie für Informationstechnologie- und Medien- sowie Dienstleistungsberufe in der Vollzeitausbildung, aber auch die entsprechenden modularen und berufsbegleitenden Weiterbildungsformen.

Sie finden uns zu weiteren

Informationen und Beratung zu den Weiterbildungsangeboten

in der Rosa-Luxemburg-Straße 20
(Nähe Hauptbahnhof)

Montag bis Freitag von 8.00 bis 15.00 Uhr



Weiterbildungsgesellschaft mbH
zertifiziert nach DIN EN ISO 9001:2000 durch GZBB

Sitz: Rosa-Luxemburg-Str. 20
04103 Leipzig
Tel: 0341/2110640
Fax: 0341/9612677

Niederlassung: Wittenberger Str. 25
04860 Torgau
Tel: 03421/739089
Fax: 03421/739086

E-Mail: info@isip-weiterbildung.com

Informationsblatt
Ausbildung zum Verkäufer /-in

Information * Schulung * Integration * Perspektive

Ausbildung zum / zur Verkäufer / Verkäuferin

Bekleidung, Spielwaren, Nahrungsmittel, Unterhaltungselektronik oder Wohnbedarf - Verkäufer/innen haben mit den unterschiedlichsten Produkten zu tun. Sie nehmen Warenlieferungen an, sortieren Waren, räumen sie in Regale ein und zeichnen die Preise aus. Regelmäßig führen sie Qualitätskontrollen durch, prüfen den Lagerbestand und bestellen Ware nach.

Ihre wichtigsten Aufgaben sind Verkaufs- und Beratungsgespräche mit Kunden. Beim Kassieren prüfen die Verkäufer/innen die Echtheit der Geldscheine, achten auf die richtige Ausgabe des Wechselgeldes oder wickeln Zahlungen bargeldlos mit Kredit- oder Geldkarten ab. Ggf. verpacken sie die Ware oder machen sie versandfertig. Darüber hinaus wirken sie bei der Planung und Umsetzung von werbe- und verkaufsfördernden Maßnahmen mit. Vor allem in kleinen Geschäften helfen sie beim Dekorieren der Verkaufsräume und Schaufenster.

Verkäufer/innen können in einer Reihe verschiedener Einzelhandelsfachgeschäfte tätig sein, u.a. in Modehäusern, Baumärkten oder im Versandhandel, in Supermärkten und Kaufhäusern, in Gemüseläden, Fleischereien, Fischgeschäften, Bäckereien oder Tabakläden und anderen Facheinzelhandelsgeschäften. Auch in großen Tankstellen mit gemischtem Warenangebot arbeiten sie. Darüber hinaus sind sie auch im Vermietungs- und Verleihgewerbe, etwa in DVD-Verleihen, angestellt.

Inhalt der Ausbildung:

- Berufsschule
- Praktische Ausbildung bei ISIP
- Betriebliches Praktikum in ausgewählten anerkannten Ausbildungsbetrieben

Weiterbildungsdauer:

Verkäufer/in ist ein anerkannter Ausbildungsberuf nach dem Berufsbildungsgesetz (BBiG) und dauert 2 Jahre .

Unterrichtszeiten:

40 Unterrichtsstunden pro Woche (Vollzeit)

Abschluss:

IHK-Abschluss mit der anerkannten Berufsbezeichnung Verkäufer / Verkäuferin

Nach Abschluss der Maßnahme erhält jede/r Teilnehmer/in ein ISIP – Zertifikat

Information und Anmeldung:

Wir stehen Ihnen täglich von 8:00 Uhr bis 15:30 Uhr gern für Informationsgespräche zur Verfügung.

ISIP Weiterbildungsgesellschaft mbH
Rosa-Luxemburg-Str. 20, 04103 Leipzig
Tel.: 0341/ 211 06 40, Fax: 0341/ 961 26 77
Ansprechpartner: Frau Langner
E-Mail: info@isip-weiterbildung.com

Ausbildung im Betrieb

Beratung und Verkauf
Servicebereich Kasse
Marketing
Grundlagen der Warenwirtschaft
Rechnungswesen
Warenkunde
Inhalte einer Wahlqualifikationseinheit
Warenannahme und -lagerung
Beratung und Verkauf
Kasse
Marketing

Ausbildung in der Berufsschule

Einzelhandelsunternehmen repräsentieren
Verkaufsgespräche kundenorientiert führen
Kunden im Servicebereich
Kasse betreuen
Waren präsentieren
Werben und den Verkauf fördern
Waren beschaffen
Waren annehmen, lagern und pflegen
Geschäftsprozesse erfassen und kontrollieren
preispolitische Maßnahmen vorbereiten und durchführen
besondere Verkaufssituationen bewältigen

Betriebliches Praktikum

Die Teilnehmer haben die Möglichkeit, in einem Betriebspraktikum die erworbenen Fähigkeiten und Fertigkeiten zu vertiefen.

Das betriebliche Praktikum erfolgt in Firmen des 1. Arbeitsmarktes.